



- Zahvaljujemo na 20 godina partnerstva
- Nova regulacija calorMATIC 370/470
- Mikrokogeneracija u suradnji s Hondom
- Sajam Naturadom - EEC u Poreču



Drage čitateljice, dragi čitatelji!

Znate li tko je Antanas Mockus? Možda vam pomogne njegovo puno ime - Aurelijus Rutenis Antanas Mockus Šivickas?

Naravno da ne znate. Kako biste mogli znati za čovjeka koji je kao gradonačelnik

Bogote svojim poštenjem, radom i neobičnim idejama u potpunosti preobrazio taj grad. Da je kojim slučajem pokušao silovati sobaricu ili da ima dijete sa svojom kućnom pomoćnicom sigurno biste znali njegovo ime i detalje iz života. Novine bi bile pune bombastičnih naslova, a njegovo bi lice na televiziji vidali češće nego reklamu za uloške s krilcima.

Ovakav kakav je, on naravno, nije zanimljiv i malo tko izvan Kolumbije zna za Mockusa.

Antanas Mockus sin je litvanskog imigranta rođen u Kolumbiji. Radio je kao profesor na sveučilištu u Bogoti i

dobio otkaz jer je studentima koji su protestirali (po njegovom i općem mišljenju prosječnog Kolumbijca bez razloga) pokazao голу stražnjicu. Ovim svojim činom zaradio je otkaz, ali i simpatije građana zbog neposrednosti i iskrenosti.

Antanas se zatim dva puta kandidirao za gradonačelnika Bogote i oba puta premoćno pobijedio.

Tijekom njegova dva mandata broj kućanstava s priključkom na kanalizaciju povećao se sa 71% na 95%, a broj kućanstava s priključkom na vodovodnu mrežu povećao se sa 73% na 100%. Broj samoubojstava za njegova upravljanja gradom smanjio se za 70%, a broj poginulih u prometnim nesrećama za 50%. Čudi li vas stoga podatak da se čak 63.000 građana odazvalo na gradonačelnikov poziv da se sami prijave oni koji pristaju dobrovoljno plaćati 10% veći porez.

Znamo li da je Bogota kao i cijela Kolumbija i dalje pogodena siromaštvom i nezaposlenošću postavlja se pitanje kako mu je to uspjelo. Odgovor je jednostavan. Poštenim radom i inovativnim idejama. Antanas je oko sebe stvorio klimu

Impressum

Vaillant plus izdaje:

Vaillant GmbH, Predstavništvo u RH

Planinska 11, HR-10000 Zagreb

tel: +385/1/6188-670

fax: +385/1/6188-669

www.vaillant.hr

vaillant-plus@vaillant.hr

Direktor Predstavništva: Mario Opačak

Uredništvo: Adonis Andrišević, Alan Babić, Dalibor Crnić,

Jelena --uranec Pribetić, Rudolf Hakala, Mitja Janež,

Marjan Kolouh, Jasenka Ljubović, Mario Opačak,

Krešimir Simon, Sunčana Starček, Gojko Šimunović,

Boris Topličanec, Siniša Vasiljević

Priprema izdanja: Sunčana Starček

Grafička priprema: Design studio Expositus

Lektorica: Martina Šolčić

Tisak: TIPOMAT d.o.o.

Jurja Habdelića 70

10419 Staro Čiče

Lipanj 2011. godine

Besplatni primjerak

naklada: 3500 primjeraka

ISSN: 1334-2010

Za tiskarske greške ne odgovaramo!

Novosti

- 04 calorMATIC na YouTube kanalu
Električni auti nadopunjuju
vozni park
- 05 Mikrokogeneracija na gorivne
ćelije
- 27 Sajmovi: Velika Gorica i Osijek



Proizvodi

- 06 Novo: calorMATIC 370/470
- 07 Novo: VIH RW 400 B
- 10 Saunier Duval: Genia Air
- 14 Suradnja: Vaillant i Honda





poštenja. Ono malo raspoloživih sredstava trošeno je na pravi način, a metode kojima je rješavao probleme više su nego neobične. Navest ću samo način na koji se odlučio boriti protiv „divljih“ vozača.

Prolazak kroz crveno svjetlo na semaforu, nepoštivanje pravila prednosti i vožnja prema zakonu jačega bili su tužna svakodnevica s velikim brojem stradalih. Oštre, pa čak i drakonske kazne nisu nimalo poboljšale situaciju. Antanas se odlučio na potpuno drukčiji pristup. Poznavajući mentalitet svojih sugrađana shvatio je da se oni više boje javne sramote i ismijavanja nego i najstrože zakonske kazne. Angažirao je stoga 300 pantomimičara koji su na ulicama ismijavali one koji ne poštuju prometna pravila. Rezultat je bio iznad svih očekivanja.

Pitate se kakve veze imamo s Bogotom i Kolumbijom? Možda puno više nego si to želimo priznati. Jedino nam nedostaje Antanas. Zamislite koliko bi ovdje bilo materijala za ruganje, recimo našim političarima ili sucima koji tajkunovog sina, koji

je automobilom na pješačkom prijelazu ubio mladu djevojku, oslobode uz obrazloženje da mu je to bilo prvi puta. Treba li uopće spominjati menadžere nogometnih klubova kojima više ni vlastita rodbina ne želi doći na utakmicu, profesore čiji studenti imaju moto „tu me cijene - tu kupujem“ ili crkvena gradilišta na kojima radnici rade nedjeljom.

Uostalom ne moramo ići tako daleko. I u neposrednoj blizini imamo dovoljno materijala. Sjetim se često isprike jednog instalatera koji je našem veletrgovcu dugovao veliki novčani iznos već više od godine dana te se potpuno ozbiljan ispričavao kako je morao kupiti sinu stan u Zagrebu da bi imao smještaj kada dođe na fakultet. Sin mu je tada imao 9 godina.

E da, ima i jedna dobra vijest. Prema kolumbijskim zakonima gradonačelnik ne može biti biran dva puta zaredom.

Možda nam je to prilika pozvati Antanasa na barem četiri godine.



Klubovi

- 12 KIV intervju:
Jurilj instalacije
- 16 VSS intervju: Emos-promet



- 20 Školovanja za solarne sustave
- 21 Intervju: Zlatni Cekin
- 22 Novosti: Vaillant Ljubljana
- 24 Novosti: Vaillant Sarajevo
- 26 Sajam Naturadom - EEC, Poreč



Partnerstva

- 08 ISH: Vodili smo partnere
 - 09 ISH: Novosti u Vaillantu
 - 18 Zahvala uvoznici
 - 19 EVN: Počela plinifikacija Dalmacije
- Hrvatska komora inženjera
strojarstva



Zanimljivosti

- 28 Motozeka Osijek 2011.
Vaše fotke



Video upute za calorMATIC



- sada dostupne 24 sata!

Potaknuti stalnim upitima korisnika vezanih za korištenje termostata, odlučili smo na našem Youtube kanalu (www.youtube.com/user/vaillant1992) postaviti video upute za rukovanje i namještanje uređaja calorMATIC za regulaciju temperature u prostoriji.

Upute su tako dostupne

24 sata na dan te korisnik u bilo kojem trenutku može dobiti informaciju koja ga zanima. Video zapisi uputa kratki su i jednostavni te se iz njih vrlo brzo može saznati sve potrebno za namještanje termostata.

Nadamo se da će navedene upute uvelike olakšati i ubrzati rad s uređajem i povećati komfor i zadovoljstvo naših korisnika.

Postavljene su upute i objašnjenja za sljedeće teme i funkcije po poglavljima:

1 - Upoznavanje s termostatom - opis funkcija tipki

- 2 1 - Namještanje načina upravljanja grijanjem
 - odabir načina grijanja
- 2 2 - Namještanje dana u tjednu
 - odabir točnog dana u tjednu
- 2 3 - Namještanje vremena
 - namještanje točnog vremena
- 2 4 - Namještanje noćne temperature ECO
 - namještanje snižene temperature grijanja
- 2 5 - Namještanje dnevne temperature
 - namještanje povišene temperature grijanja
- 3 - Namještanje vremenskog razdoblja grijanja
 - programiranje grijanja (vrijeme, dan, temperatura)
- 4 1 - Funkcija „Brzi veto“ - korigiranje temperature za kratko razdoblje (do sljedećeg vremenskog raspona)
- 4 2 - Funkcija „Party“ - funkcija grijanja nastavlja se preko sljedeće faze snižene temperature
- 4 3 - Funkcija „Godišnji odmor“
 - isključivanje termostata (aktivna zaštita od smrzavanja)
- 5 - Provjera namještenih postavki termostata
- 6 - Primjer namještanja termostata za jednu obitelj
 - opis programiranja vremenskih razdoblja grijanja za čitav tjedan

S. V.

Novi službeni automobili

...na struju



Dr. Carsten Voigtländer (desno)
i Ralf-Otto Limbach (lijevo)



Vaillantov Tazzari Zero



Prva vožnja ulicama Remscheida

Od veljače ove godine, djelatnici novootvorene podružnice Vaillant Njemačka imaju mogućnost koristiti se i novim službenim vozilima. Dva električna automobila Tazzari Zero nadopunili su postojeći vozni park. U toj novoj podružnici Vaillanta u mjestu Remscheid-Lennep dr. Carsten Voigtländer, CEO Vaillant Group i Ralf-Otto

Limbach, GM za distribuciju i marketing u Vaillant Group, bili su prvi koji su se koristili novim e-mobilima te ih ujedno predstavili javnosti. Novi elektromobili djelatnicima omogućuju da na energetski učinkovit način i bez štetnih emisija stižu do glavnog sjedišta Vaillanta i nazad.

S. S



Inovacija

Zidni uređaj na gorivne ćelije

Decentralizirana kogeneracija male snage smatra se energetske konceptom budućnosti jer se na istome mjestu i vremenu potrebe proizvode struja i toplina, pritom se postižu veliki ukupni stupnjevi učinkovitosti i značajno se smanjuje emisija CO₂. Osnova kogeneracije na gorivne ćelije u usporedbi s pogonom na motore predstavlja jasan tehnološki napredak. Budući da se sastoji od vrlo malog broja mehaničkih dijelova, gorivne ćelije predstavljaju kompaktna, robusna rješenja s niskom razinom buke te omogućuju duge intervale redovnog održavanja. Osim toga, gorivne ćelije smatraju se kogeneracijskom tehnologijom budućnosti s najvećim potencijalom smanjenja emisije CO₂.

Vaillant Group ubraja se u pionire kada je riječ o razvoju uređaja za grijanje na gorivne ćelije te već više od deset godina uspješno radi na njihovu razvoju. Još 1998. Vaillant Group započeo je s aktivnostima na području istraživanja i razvoja, tri godine kasnije predstavljen je prvi prototip uređaja za grijanje na gorivne ćelije. Godine 2002. započelo je terensko testiranje koje se 2005. proširilo na cijelo područje Europe s ukupno 60 priključenih postrojenja.

Od 2008. Vaillant Group intenzivirao je razvitak i koncentrirao se na uporabu oksidkeramičkih gorivnih ćelija, Solid Oxide Fuel Cells (SOFC), koje postižu radnu temperaturu koja prelazi 800°C. Nakon što je prošle godine mikrokogeneracijski sustav za grijanje na gorivne ćelije iz vlastitog razvoja postigao više od 12.000 neprekidnih radnih sati, Vaillant Group je u travnju po prvi puta uređaj predstavio javnosti u sklopu sajma u Hannoveru.

Glavni tehnički podaci:

- zidni uređaj na osnovi Solid Oxide Fuel Cells
- 1 kW električne snage i 2 kW termalne snage
- električni stupanj učinkovitosti: 30-34%
- ukupna učinkovitost: 80-85%
- modulacija: 1:2
- vrijeme hladnog starta: 2 do 3 sata
- funkcija start-stop: moguće pokretanje i gašenje sustava bez znatnih gubitaka električne snage
- dimenzije: 98 x 62 x 60 cm
- stupanj degradacije: 0,8% nakon 1.000 sati
- dugi intervali redovitog održavanja (10.000 sati)

Vaillant Group odgovoran je za cjelokupni razvoj sustava uređaja za grijanje na gorivne ćelije te surađuje sa snažnim partnerima iz gospodarstva i industrije kao što su Staxera GmbH i Fraunhofer - Institut za keramičke tehnologije i sustave (IKTS) iz Desdena.

Od jeseni 2011. uređaj za grijanje na gorivne ćelije kreće u najveće do sada praktično testiranje širom Savezne Republike Njemačke pod nazivom Callux. U okviru projekta budućnosti koji je realiziran suradnjom partnera iz energetike i industrije grijanja te uz potporu Saveznog ministarstva za promet, izgradnju i gradski razvoj, a sve u sklopu nacionalnog inovacijskog programa vlade Republike Njemačke. Samo testiranje uključuje 800 uređaja za grijanje na gorivne ćelije koji će se ispitati tijekom osam godina u izabranim stambenim kućama. Cilj daljnjeg procesa u Vaillant Group sastoji se u dokazivanju da je tehnologija gorivnih ćelija SOFC zrela za korištenje u kogeneracijskim sustavima te daljnji razvoj prototipa do serijske proizvodnje.

S. S.



Zidni kogeneracijski uređaj za grijanje na gorivnu ćeliju



Nove regulacije

calorMATIC 370/470

Koliko se tržište brzo razvija dovoljno govori činjenica da će postojeće regulacije calorMATIC 392 i calorMATIC 430 uskoro zamijeniti novi modeli. Navedene regulacije tijekom 2007. godine predstavljene su tržištu kao prvi sobni termostat i atmosferski regulator koji komuniciraju s uređajima (generatorima topline) isključivo putem veze eBUS, odnosno usklađene su za upravljanje uređajima atmo/turbo/ecoTEC, ecoVIT, ecoCOMPACT, auroCOMPACT i ecoCRAFT.

Iako su dosadašnje regulacije imale duži „životni vijek“ brzina kojom se mijenjaju zahtjevi krajnjih korisnika imali su za posljedicu relativno brzo uvođenje zamjenskih modela koji će osigurati individualizaciju sustava grijanja i pripreme potrošne tople vode ali i jednostavnost rukovanja.

Nove regulacije eBUS važan su korak u razvoju tehnologije naprednih sustava upravljanja koje su veza između korisnika i tehnologije. Nove regulacije imaju novi dizajn te promijenjen upravljački dio koji se sada sastoji od dvije tipke putem kojih se odabire funkcija unutar izbornika. Potencijometar kojim se zadaje vrijednost za pojedinu funkciju smješten je u središnjem dijelu. U osnovi je izbornik podijeljen na tri područja. Prvo područje je namijenjeno korisniku koji nema stručno znanje u poznavanju regulacije već mu je omogućena jednostavna promjena temperature, uključivanje pojedinih funkcija te očitavanje vrijednosti sustava.

Drugi dio namijenjen je korisniku koji ima tehničko znanje za aktiviranje kompleksnijih funkcija i dodatnu personalizaciju sustava u svrhu postizanja željenog načina upravljanja.

Treći dio namijenjen je serviseru prilikom prve aktivacije kako bi se sustav konfigurirao i programirao prema željenim postavkama te se unutar njega nalaze najsloženije funkcije koje regulacija podržava. Treći dio zaštićen je kodom te sadrži i funkcije vezane uz održavanje sustava.

calorMATIC 370 je zidni sobni termostat i zamjena za postojeći calorMATIC 392 te omogućava upravljanje Vaillantovim uređajem ovisno o sobnoj temperaturi. calorMATIC 370 omogućava vremensko upravljanje (3 razdoblja) temperaturom prostora, pripremom potrošne tople vode i cirkulacijskom crpkom potrošne tople vode. Ako na instalaciji postoji cirkulacijska crpka za PTV potrebno je dodatno ugraditi modul VR 40 (modul „2 od 7“) putem kojeg se napaja crpka s 230 V u skladu s vremenskim programom. Regulacija ima tekstualni zaslon na hrvatskom jeziku i plavo pozadinsko osvjetljenje.

calorMATIC 470 je atmosferski regulator te zamjena za postojeći calorMATIC 430. Regulator je moguće integrirati izravno u uređaj ili na zid. U osnovnoj izvedbi calorMATIC 470 omogućava vremensko upravljanje (4 razdoblja) temperaturom prostora, pripremom potrošne tople vode i cirkulacijskom crpkom potrošne tople vode. Ako na instalaciji postoji cirkulacijska crpka za PTV potrebno je dodatno ugraditi modul VR 40 (modul „2 od 7“) putem kojeg se napaja crpka s 230 V u skladu s vremenskim programom. Regulator je moguće proširiti putem odgovarajućih modula te omogućiti upravljanje dodatnim komponentama sustava:

- **VR 61/2** - modul putem kojeg je moguće upravljati jednim direktnim i jednim miješajućim krugom grijanja te crpkom za zagrijavanje spremnika ili crpkom za cirkulaciju potrošne tople vode
- **VR 68/2** - solarni modul za upravljanje jednim solarnim krugom, jednim solarnim bivalentnim spremnikom auroSTOR VIH S ili jednim solarnim kombiniranim spremnikom auroSTOR VPS SC 700, jednim troputnim ventilom i crpkom za legionelu
- **VR 81/2** - sobni termostat za upravljanje drugim krugom grijanja ovisno o prostornoj temperaturi
- **VR 40** - multifunkcionalni modul kojim se upravlja s dvije od mogućih sedam funkcija (cirkulacijska crpka za grijanje, cirkulacijska crpka za PTV, crpka za zagrijavanje spremnika, ventilator, dojava greške i dr.).



U uređaj calorMATIC 470 integrirane su i nove funkcije poput:

- ljetni načina rada - grijanje je isključeno a priprema PTV i cirkulacijska crpka PTV su aktivni
- sustav OFF - sve su funkcije isključene osim zaštite od smrzavanja
- 1 dan izvan kuće - upravljanje grijanjem odvija se prema noćnoj, odnosno sniženoj temperaturi, priprema PTV i cirkulacijska crpka PTV su isključeni, zaštita od smrzavanja je aktivna
- 1 dan u kući - upravljanje grijanjem odvija se putem „automatskog načina rada“, odnosno podešavaju se razdoblja grijanja i tražena prostorna temperatura neovisno o postavkama regulacije
- ventilacija - grijanje se isključuje na 30 minuta u svrhu provjetravanja prostora; priprema PTV i cirkulacijska crpka PTV ostaju uključene.

Uređaj calorMATIC 470 ima tekstualni zaslon na hrvatskom jeziku i plavo pozadinsko osvjetljenje te grafički prikaz solarne dobiti za prethodnu i tekuću godinu u svrhu usporedbe prinosa.

Razvojem novih regulacija Vaillant je napravio još jedan iskorak u tehnologijama upravljanja sustavima omogućujući maksimalan komfor i energetske efikasnost.

Integracijom novih funkcija omogućili smo našim korisnicima dodatnu individualizaciju sustava grijanja i pripreme PTV. Dugogodišnja vodeća pozicija Vaillanta na tržištu nije slučajnost već rezultat razvoja naprednih tehnologija i održavanja visoke kvalitete proizvoda.

D. C.



Vaillantov štand

Sajam ISH Frankfurt 2011.

Vodili smo partnere



Vaillant je obilježio ulice Frankfurta



Veliko zanimanje posjetitelja za nove tehnologije



Vaillantov štand bio je uočljiv izdaleka

Od 15. do 19. ožujka 2011. u Frankfurtu je održan najveći i najvažniji specijalizirani sajam opreme za grijanje i klimatizaciju te kupaonske opreme - ISH. Više od 50 godina ovaj je sajam mjesto prezentacije najnovijih tehnoloških dostignuća za više od 2400 izlagača. Budući da kod potrošnje ukupne primarne energije u Europskoj uniji čak 40% otpada na zgradarstvo (grijanje + priprema tople vode), naravno da je velika pažnja posvećena razvoju novih visokoučinkovitih tehnologija grijanja te primjeni obnovljivih izvora energije.

Vaillant je i ovaj put mislio na svoje partnere te je organizirao četiri jednodnevna posjeta sajmu zrakoplovnim prijevozom. U organizaciju putovanja ovoga puta bili su uključeni i Vaillantovi uvoznici koji su imali priliku pozvati najvjernije partnere. Predstavništvo Vaillant poziv je uputilo izabranim projektantima. Vaillant je ukupno vodio 85 partnera.

Po dolasku na sajam zaputili smo se do Vaillantovog štanda u paviljonu br. 8 koji je smješten na gotovo 2000 četvornih metara nakon čega je uslijedio zajednički obilazak.

Osim već svima dobro poznatih proizvoda na tržištu, na sajmu je predstavljena nova generacija zračne dizalice topline s vanjskom jedinicom geoTHERM VWL S. Posebnu pažnju zasigurno je izazvao trenutno najefikasniji hibridni sustav na svijetu zeoTHERM, uređaj koji objedinjuje dvije napredne tehnologije (plinsku kondenzacijsku te toplinsku crpku) te koji postiže normni stupanj iskorištenja od 127%. Predstavljani su također i mikro kogeneracijski sustavi ecoPOWER. Ovdje je riječ o plinskom motoru koji svojim radom proizvodi električnu energiju, dok toplinu koja se oslobađa radom koristi za podršku sustavu grijanja. Vaillant i HONDA također razvijaju mikro kogeneraciju posebno za samostojeće kuće s izlaznim učinkom od 1 kW u proizvodnji električne energije i 2,8 kW toplinskog učinka.

Nakon svega što smo vidjeli na Vaillantovom štandu, možemo zaključiti da je Vaillant definitivno spreman za budućnost te primjenu obnovljivih izvora energije.

Poslije zajedničkog ručka u sajamskom restoranu uslijedilo je razgledavanje ostatka frankfurtskog sajma koji je veličinom, brojem izlagača i opremljenošću štandova oduševio sve naše partnere. Ukratko rečeno na otprilike 250.000 m² posjetitelji su mogli obići 20 paviljona i upoznati se s proizvodima čak 2400 izlagača iz cijeloga svijeta.



ISH 2011.

Novosti u prodajnome programu

Tvrtka „Vaillant GmbH“ već tradicionalno na sajmu „ISH“ u Frankfurtu predstavlja svoje novitete iz prodajnog programa. Tako je bilo i ove godine, a na prvi pogled mogla se primijetiti orijentiranost tvrtke „Vaillant“ i njezinih razvojnih potencijala u obnovljive izvore s naglaskom na mikrokogeneraciju.

Tvrtka Vaillant u svojem prodajnom programu već dulje vrijeme ima mikrokogeneraciju s varijabilnim brojem okretaja ecoPOWER (električna snaga 1,3 - 4,7 kW, snaga grijanja 4,0 - 11,0 kW). Ove je godine tvrtka Vaillant svoj prodajni program u tom segmentu proširila s dva nova uređaja:

- u suradnji s tvrtkom „Honda“ proizvedena je mikrokogeneracija električne snage 1 kW i 2,8 kW snage toplinske energije. Cilj proizvodnje i uporabe ovoga uređaja je visoka efikasnost sustava kojeg je moguće nadograditi dodatnim uređajem iz Vaillantovog prodajnog programa.
- kompaktna zidna mikrokogeneracija namijenjena je ugradnji u obiteljske kuće s ugrađenim motorom Stirling. Takva kompaktna verzija mikrokogeneracije osigurava 1 kW električne snage i 6 - 35 kW toplinske energije.

Tvrtka Vaillant na sajmu „ISH“ predstavila je i proširenje svog prodajnog programa toplinskih crpki geoTHERM s dva nova proizvoda:

- toplinska crpka zrak-voda geoTHERM VWL S u dvije verzije: sa i bez spremnika potrošne tople vode s nazivnom snagom od 6,0 - 17,0 kW (verzija sa spremnikom PTV do 10,0 kW).
- toplinska crpka zeoTHERM nazivne snage od 10 kW te stupnja iskorištenja od 130%. Princip rada toplinske crpke zeoTHERM zasniva se na desorpciji (da nije resorpcija) i adsorpciji koje omogućava mineral zeolit smješten u posebnome modulu.

Od noviteta na sajmu svakako je potrebno izdvojiti i nove regulacije VRT 370 i VRC 470, kao zamjenu za postojeći sobni termostat VRT 392 i atmosfersku regulaciju VRC 430.

Odlikuju se vrlo jednostavnim konceptom rukovanja, osvijetljenim tekstualnim zaslonom na hrvatskom jeziku te širokom mogućnošću primjene na različite sustave (na solarni sustav također) s upotrebom dodatnih modula. Posebnu pažnju svakako treba usmjeriti na novi protočni grijač tople vode VED exclusiv s novim konceptom rukovanja te prikazom trenutne potrošnje struje prilikom rada na pripremi tople vode.

Na kraju zaključimo da ovakav broj tehničkih novitete koje je tvrtka Vaillant predstavila na frankfurtskom sajmu potvrđuje stalnu usmjerenost tvrtke na nove i moderne tehnologije, a osobito njezinu orijentiranost na obnovljive izvore energije i zaštitu okoliša.

K. S.



Vanjska jedinica geoTHERM VWL S



Nova regulacija calorMATIC 370/470



Proizvodi



Sustav Genia Air

nova generacija inverterskih dizalica topline





Robna marka Saunier Duval, jedna od osam robnih marki Vaillant Group, hrvatskom tržištu poznata je prije svega po programu rashladnika vode i ventilokonvektora.

Porast zahtjeva za izvedbom niskotemperaturnih sustava rezultirao je uvođenjem nove generacije dizalica topline Genia Air koje korisniku pružaju mogućnost visokoučinkovitog centralnog grijanja i hlađenja te pripremu potrošne tople vode primjenom obnovljivih izvora energije (izvor topline: okolni zrak).

Genia Air dizajnirana je tako da ju je moguće koristiti sa svim postojećim sustavima kao podršku grijanju i pripremi tople vode te za nove objekte gdje se koristi kao primarni izvor topline s mogućnošću spajanja dodatnog izvora topline.

Ponudom kompletnog sustava (dizalica topline, modul, spojni set i regulacija) omogućeno je jednostavno instaliranje uređaja.

U ponudi su tri modela prema toplinskom učinku od 8kW, 12kW i 15kW.

Inverterskom tehnologijom i ekološki prihvatljivim rashladnim medijem R 410A postignute su odlične performanse sa COP vrijednošću od 4,0.

U samome uređaju nalaze se kompresor, kondenzator, ventilator, elektronika, pločasti izmjenjivač topline za prijenos topline s freonskog kruga na glikol te upravljačka jedinica koja se koristi za puštanje u rad i servisnu kontrolu, a može se koristiti i kao sobni termostat.

Hidraulički modul za unutarnju montažu u kojem se nalazi integrirani pločasti izmjenjivač topline za prijelaz topline s glikola na vodu u sustavu niskotemperaturnog grijanja, integrirani slojeviti spremnik (20 l) integrirana cirkulacijska crpka i sigurnosni ventil.

U ponudi su dvije izvedbe modula: sa ili bez električnog grijača - kao opcija dogrijavanja.

Atmosferski regulator temperature ExaMaster regulira temperaturu prema vanjskoj temperaturi koju mjeri putem bežičnog fotonaponskog osjetnika i bežičnih sobnih termostata.

Sobni termostat ExaControl služi za bežičnu kontrolu temperature zasebnog kruga grijanja. Vremensko programiranje i kontrola sobne temperature omogućeni su putem velikog osvijetljenog zaslona.

Modul za podno grijanje služi za kombinaciju radijatorskog i podnog grijanja i potreban nam je miješajući krug. U sebi sadrži miješajući ventil te cirkulacijsku crpku.

Monovalentni ili bivalentni spremnici potrošne tople vode dostupni su u tri verzije od 300 l, 400 l i 500 l uz mogućnost ugradnje 6 kW električnoga grijača.

R. H.





Gospodin Darijo Jurilj

U ovom broju Vaillant plusa imat ćemo prilike upoznati jednog mladog instalatera iz Zagreba. Predstavljamo vam tvrtku Jurilj Instalacije, na čelu s gospodinom Jurilj Darijom, koja postoji svega 5 godina, ali iza sebe ima značajne referentne objekte koji su svakako vrijedni spomena.

Darijo je za nas izdvojio sat vremena kako bismo napravili intervju, nakon čega je morao otići na Krk gdje upravo završava jedan zanimljiv objekt. „Završio sam školovanje za plinoinstalatera i montera centralnoga grijanja i klimatizacije na Svetom duhu dok sam praksu odradio u tvrtki Jurić Instalacije gdje sam ostao još 5 godina“, govori Darijo.

„U to je vrijeme bilo puno posla i dosta smo radili na plinskim instalacijama, centralnom grijanju te klimatizaciji“. Sve iskustvo koje danas ima stekao je

Instalacije Jurilj

Zagreb

upravo u tvrtki Jurić, a samim time i razvio privrženost Vaillant. Stalno se susretao s Vaillantovim uređajima tako da su mu se „uvukli pod kožu“. Darijo je nakon pet godina odlučio krenuti u privatne vode te je već u travnju 2006. otvorio obrt koji se bavi plinskim instalacijama, centralnim grijanjem i klimatizacijom. U obrtu su tada bila zaposlena tri radnika - Darijo, njegov brat i još jedan instalater. Zbog iznimno mnogo dobivenoga posla putem preporuka, obrt se već za nekoliko mjeseci povećao na desetak zaposlenih, da bi u 2007. i 2008. imao čak 25 ljudi i 6 kombija. „To su bila vremena kada je posla bilo napretek i sve se redovno plaćalo“, prisjeća se Darijo. S toliko ljudi izvodili su se veliki objekti u kojima se postavljalo po stotinjak klima uređaja i plinskih aparata. Danas obrt ima 11 stalno zaposlenih, uključujući i gospodina Jurilja i njegovu suprugu, koja se brine za administrativne poslove. Ekipa je uigrana i zajedno radi već nekoliko godina te odlično funkcioniraju. Dečki rade gotovo sve od plina, centralnoga grijanja, klima uređaja do vode i struje, te



Referentni objekt Nobel nekretnine Energetix:
ugradeni kasetni ventilokonvektori



Referentni objekt Nobel nekretnine Energetix:
Chilleri marke Saunier Duval



Referentni objekt u zagrebačkoj Dubravi: dizalica topline geoTHERM i solarni kolektori auroTHERM



Gosp. Jurilj i dio njegovih zaposlenika

ih je lako koordinirati na gradilištu. U posljednje dvije godina tvrtka se bazira na ugradnju proizvoda koji koriste obnovljive izvore energije kao što su geotermalne toplinske crpke, solarni sustavi ali i klasični kondenzacijski uređaji. Tvrtka Jurilj Instalacije u zadnjih dvije, tri godine odradila je dosta velikih i referentnih objekata ugradivši Vaillantove toplinske crpke, solarne kolektori, spremnike te rashladnike vode. „Prednost tih sustava prije svega su velika ušteda i besplatna energija koju nam daje priroda“, nastavlja Darijo. „Investitori su nakon ugradnje jednostavno fascinirani besprijekornim radom uređaja te pozitivno iznenađeni potrošnjom i uštedama.“ Kada je riječ o popularnosti ovih sustava vjeruje se da će doći do njihove povećane ugradnje kada ugradnja bude subvencionirana, ali nažalost u današnje vrijeme krize doista je teško. Darijo svakako ističe kako je za dobivanje poslova putem preporuke važno biti fleksibilan na tržištu, nuditi korektnu cijenu i držati kvalitetu odradenih poslova. Uvijek dobro odraditi posao, prilagoditi zahtjeve stranke potrebama korisnika te na kraju za sobom sve ostaviti čisto i uredno - osnovne su značajke njihova rada. „Na sve poslove dajemo garanciju od nekoliko godina, tako da stanka može mirno spavati“, ponosno govori Darijo. „Svakako bih želio naglasiti intenzivnu suradnju s Vaillantom. Raspoložu odličnom logistikom, brzom tehničkom podrškom i visokokvalitetnim uređajima - to je recept za uspjeh.

Najviše želim zahvaliti gospodinu Gojku Šimunoviću, koji mi je pomogao oko mnogo projekata i bez kojega ne bih niti pola toga uspio odraditi. On je uvijek spreman pomoći i nezamjenjiv je na području geotermalnih sustava.“ Darijo je višegodišnji kupac Žepoha, s kojim ostvaruje odličnu suradnju, 90% robe kupuje upravo ondje.

Zadovoljan je s osobljem Žepoha, a najveće riječi hvale upućuje gospodinu Topolku, koji mu uvijek stoji na raspolaganju.

U poslu uvijek ima zanimljivih anegdota. Tako je primjerice nekoliko stranaka zvalo u vezi geotermalnih sustava, žaleći se da je sve tiho te da se ne čuje rad sustava, a imaju vode i u prostorijama je toplo. Nakon intervencije gospodina Jurilja utvrđeno je da je sve u savršenom stanju. Strankama je bilo jednostavno nevjerojatno kako sustav nečujno radi. Referentnih objekata je mnogo i teško ih je sve zapamtiti, ali svako vrijedi izdvojiti HG spot u Novom Zagrebu sa SD ventilokonvektorima, zgradu Nobel Nekretnine sa SD rashladnikom i ventilokonvektorima, IMAGO STUDIO u Trokutu, Tvornicu papira u Samoboru sa SD uređajima za hlađenje i Vaillantovim uređajima za grijanje. Pored navedenih, tu je i nekoliko projekata s geotermalnim sustavima, kao što je objekt u Lijevom Sredičkom gdje se ugrađuje Vaillantova geotermalna toplinska crpka od 15 kW zajedno a Vaillantovim spremnicima i kolektorima, te stambena kuća s fotonaponskim kolektorima od 9 kW i prva pasivna kuća u RH.

Zbog važnih obaveza i unaprijed dogovorenih poslova Darijo, nažalost, ima malo vremena za obiteljski život. Oženjen je i ima dvije prekrasne djevojčice Ivu i Miuu s kojima provodi najviše vremena. Slobodno vrijeme provodi u krugu obitelji i prijatelja s kojima se vida na rodendanskim proslavama i roštilju, a za sportske aktivnosti vremena gotovo uopće nema. Planovi za budućnost odnose se na proširenje tvrtke zapošljavanjem novih radnika te inženjera koji bi pružao tehničku podršku za geotermalne sustave.

M. Kol.



Vaillant i Honda predstavljaju

mikrokogeneraciju za obiteljske kuće

Spoj kompetencija daje nove tehnologije

Vaillant i Honda zajedno su razvili ovaj projekt mikrokogeneracije namijenjen za obiteljske kuće. Oba partnera unijela su svoje specifično, dugogodišnje znanje i iskustvo u ovu suradnju. Vaillant se pobrinuo za sve hidrauličke komponente, regulacijsku i priključnu tehniku kao i koncept nove sustavne regulacijske jedinice za upravljanje cijelim sustavom. Honda je premijerno ugradila tzv. EXlink Extended Expansion Linkage Engine, novu vrstu motorne tehnologije koja ujedno znatno smanjuje veličinu samog uređaja.

ecoPOWER 1.0 - Kogeneracija za samostojeće kuće

Decentralizirana kogeneracija omogućuje visokoučinkovitu, štedljivu i ekološki prihvatljivu proizvodnju topline, tople vode i struje za potrebe stambenih zgrada.

Vaillantov ecoPOWER 1.0 u Europi nudi prvi mikrokogeneracijski uređaj s plinskim motorom, snage prilagođene potrebama obiteljske kuće ili dvojnoga objekta. Time Vaillant uspijeva popuniti do sada prazno mjesto u tehnologiji kogeneracije.

Vaillant ecoPOWER 1.0 zapravo je sustav grijanja koji proizvodi struju. Električna snaga iznosi 1 kW a termička snaga 2,5 kW. Za zadovoljavanje potrebe za toplinom u sezoni grijanja, ecoPOWER 1.0 kombinira se s dodatnim uređajem za grijanje koji može ispuniti zahtjeve do 28 kWth. Termički stupanj učinkovitosti od 65,7%, te pri maloj snazi od 26,3% najviši je električni stupanj učinkovitosti svih usporedivih kogeneracijskih sustava. Ukupni stupanj učinkovitosti iznosi 92%.

Prilagođene komponente za maksimalnu učinkovitost

ecoPOWER 1.0 je kompletan sustav koji se sastoji od kogeneracijskog modula, modula za toplinsku energiju i regulacijske jedinice sustava. U kogeneracijskom modulu nalazi se plinski 4-taktni ottomotor od 163 cm³. Otpadna toplota motora i dimnih plinova koristi se za grijanje i pripremu tople vode. Integrirani multipolarni generator istovremeno proizvodi struju (230 V, 50 Hz). Integrirani troputni katalizator unutar izmjenjivača topline dimnih plinova pročišćuje dimne plinove. Interval održavanja obuhvaća 6.000 radnih sati. U usporedbi s automobilskim motorom iznosilo bi to 360.000 km. Modul grijanja obuhvaća izmjenjivač topline za razdvajanje systemske vode grijanja i sredstva hlađenja motora, kao i crpke za sredstvo hlađenja i systemsku vodu. Osim toga, modul uvijek osigurava optimalnu temperaturu motora. Regulator sustava jamči inteligentno upravljanje energijom uz optimalan rad svojih sustavnih komponenata. Upravljanje sustavom omogućuje integrirani 5,7" zaslon na dodir (touch display).

Komunikacija sa sustavnim komponentama riješena je standardiziranom vezom eBUS-grijanje. Regulacija ima i dodatno ethernet sučelje za priključak WLAN routera. Time je omogućeno daljinsko upravljanje primjerice tablet računalom. Daljnje sustavne komponente ecoPOWER 1.0 su allSTOR, 300-litarski multifunkcijski spremnik s podstanicom za pripremu potrošne tople vode te zidni plinski kondenzacijski uređaj ecoTEC exclusiv. Na izboru postoje dvije podstanice za pripremu PTV, od 20 l i 30 l/min pri 60 °C. Kondenzacijski uređaj ecoTEC circo bit će na raspolaganju u tri snage po izboru: VC146/4-7, VC 206/4-7 i VC 276/4-7.



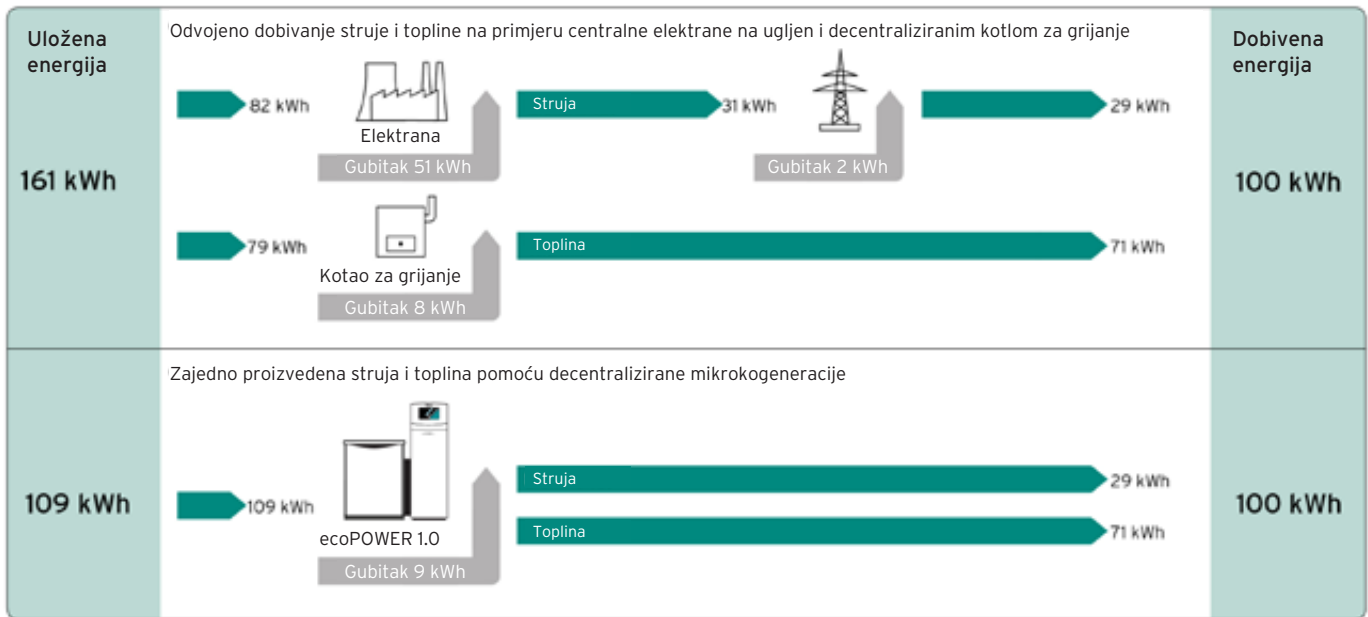
Uspješno partnerstvo ecoPOWER 1.0:
Honda modul lijevo i Vaillantov modul desno



Inovativni zaslon na dodir



32% uštede primarne energije korištenjem mikrokogeneracije



Proizvodnja struje, potrošnja struje, višak struje

Električna nominalna snaga od 1 kW idealna je za obiteljske kuće budući da je u više od 88% vremena stvarna potrošnja struje ispod 1 kWel. Proizvedena struja pomoću ecoPOWER 1.0 koristi se prije svega za pokrivanje vlastitih potreba. Proizvede li ecoPOWER 1.0 više struje nego što je kući zapravo potrebno, višak struje odvodi se u električnu mrežu.

Za razdoblja najvećih potreba za strujom, posebice ujutro i navečer, koristi se dodatna struja iz električne mreže. ecoPOWER 1.0 omogućuje zadovoljavanje godišnjih potreba za strujom do 70%. Ovisno o individualnim potrebama za grijanjem moguće je postići i veći postotak. U sezoni grijanja i pojačane potrebe za topline moguće je tako postići i preko 80% potrebne električne energije.

Ekološka korist od ecoPOWER 1.0

Istovremena proizvodnja procesne topline i struje kao i potrošnja na licu mjesta značajno pridonose energetske učinkovitosti te smanjenju stakleničkih plinova. ecoPOWER 1.0 u stambenim zgradama značajno smanjuje potrošnju primarne energije, dok istovremeno korištenje zemnoga plina kao pogonske energije kogeneracijske jedinice, uslijed svog čistog sagorijevanja, prikazuje povoljnu ekološku bilancu.

U usporedbi sa strujom iz javne električne mreže ecoPOWER 1.0 može uz optimalne uvjete rada ostvariti uštedu CO₂ od otprilike 50%.

Korištenje topline i struje u obiteljskim kućama

Kod potrošnje energije u stambenom prostoru 75% otpada na grijanje prostorija, 10% na pripremu PTV te otprilike 15% na struju. Upravo takva konstelacija čini osnovu koncepta ecoPOWER 1.0.

Za idealnu uporabu sustava potreba za grijanjem trebala bi biti između 10.000 i 30.000 kWh godišnje. Maksimalna potreba termičke potrebe ne bi smjela prelaziti 28 kW dok bi potrošnja struje trebala biti između 3.000 kWh do 6.500 kWh godišnje.

Uz osnovu od 1 kWel i 2,5 kWth na ovaj je način moguć ravnomjeran rad tijekom cijele godine.

S. S.



EXLink - Extended Expansion Linkage Engine



Emos-promet d.o.o. Krapina



G. Ivan Florijan za radnim stolom

Ove prekrasne proljetne dane iskoristili smo kako bismo otišli u uvijek zeleno Hrvatsko zagorje. U srcu zagorja, točnije u Krapini, družili smo se s našim dugogodišnjim partnerom, prijateljem i pajdašem, gospodinom Ivanom Florjanom u novootvorenim prostorijama njegove tvrtke Emos-promet d.o.o. na adresi Velika Ves 106 H.

Tvrtka Emos-promet osnovana je davne 1987. godine u Zaboku. Gospodin Ivan imao je želju tvrtku osnovati u Krapini, ali tadašnja birokracija nekadašnje države to nije dozvoljavala te ju je osnovao u Zaboku. U početku nije imao poslovni prostor, tvrtku je samo prijavio na adresu u Zaboku i započeo s radom. Prvih sedam mjeseci radio je sam, a potom je zaposlio jednog radnika. Tvrtka se bavila servisiranjem i održavanjem plinskih i uljnih plamenika velikih snaga. Poslovanje ide odlično, tvrtka se širi i broj zaposlenika konstantno raste.

Gospodin Ivan naglašava da je prije osnivanja vlastitoga biznisa radio različite poslove, primjerice na radio stanici Krapina, Emo Celje u Celju, privatnom poduzeću u Zagrebu koje se bavi montažom različitih instalacija itd.

Danas Emos-promet zapošljava 20 radnika od kojih 7 radi na poslovima montaže instalacija i uređaja, 6 servisera brine se za održavanje i servisiranje različitih uređaja, 4 rade u trgovini, a ostali u administraciji. Emos-promet dugogodišnji je član Vaillant Servis Sistema i Kluba Instalatera Vaillant. Uvijek se rado odazivaju pozivima na redovne godišnje skupštine KIV-a i VSS-a gdje se sa posebnim zadovoljstvom druže s kolegama iz cijele Hrvatske. Ovakva druženja i skupove smatra vrlo bitnima kako zbog druženja, tako i zbog posla.

Osnovne djelatnosti Emos-prometa su instaliranje vodovodnih instalacija, instalacija centralnoga grijanja,



Nova poslovna zgrada



Svi djelatnici tvrtke Emos-prometa



Primjer novih uredskih prostorija



plinskih instalacija, montaža i servisiranje te održavanje plinskih uređaja robne marke Vaillant, kao i održavanje plinskih i uljnih plamenika.

Tvrtka danas posluje dobro u smislu količine posla. Kao najveći problem poslovanja navodi teško ostvarivu naplatu svojih potraživanja. Velikim dijelom rade na stambenim zgradama, privatnim kućama i sličnim objektima, dok manji dio poslova obavljaju i na poslovnim objektima. Svojim uslugama Emos-promet pokriva cijelo područje Hrvatskoga zagorja, a konstantno su prisutni u Istri, na području Pule.

Podjela rada organizirana je tako da gospodin Ivan vodi segment koji se odnosi na instaliranje, sin Krunoslav je voditelj servisa, dok je drugi sin Tomislav voditelj veleprodaje. Voditelj gradilišta je gospodin Darko Apfentaler, inženjer s državnim ispitom. Do prije nekoliko godina cjelokupno poslovanje tvrtke vodio je gospodin Ivan potpuno sam. To je za njega, naravno, bilo prilično veliko opterećenje i jedino prihvatljivo rješenje bila je podjela posla na više ljudi čime je došlo do značajnog rasterećenja njegovih poslovnih obaveza te se sada može mirno posvetiti svom segmentu, instalaterskom dijelu posla.

Emos-promet je početkom ove godine preselio u novoizgrađeni poslovni prostor u kojem je poslovanje dodatno proširio na prodaju keramike i sanitarija. Na prvom katu poslovne zgrade uređen je veliki izložbeni salon keramičkih pločica i sanitarija. U prizemlju, odmah pokraj glavnog ulaza, uređen je Vaillantov kutak u kojem su izloženi plinski uređaji, klima uređaji i ostatak asortimana iz Vaillantovog programa. Potencijalni kupci ovdje mogu razgledati Vaillantove uređaje i od ljubaznih i susretljivih trgovaca dobiti sve potrebne informacije.

Odluka za prodaju Vaillantovih proizvoda donesena je sasvim slučajno. Jednom prilikom prije mnogo godina posjetili su

ga tadašnji direktor Predstavništva Vaillant gospodin Sveto Matijašević i danas pokojni gospodin Gašpert, svima poznat kao Gašo, ponudivši mu suradnju s Vaillantom. U to vrijeme Emos nije mnogo radio s plinskim bojlerima, više se orijentirao na plamenike velikih snaga za velike objekte. U ugodnom razgovoru dogovorena je suradnja s Vaillantom i ona je od tada neraskidiva.

Na samome početku puno im je pomogao gospodin Lujo Konfic iz Križevaca koji je prvih dvadesetak dana boravio u Emosu, što im je bila odlična praktična obuka nakon koje su nastavili s radom. Najvećom kvalitetom Vaillanta gospodin Ivan smatra vrlo kvalitetne proizvode, široku paletu proizvoda, odličnu tehničku podršku, odlično skladište rezervnih dijelova s organiziranom dostavom po sustavu 'danas narudžba, sutra isporuka'. Prema potrebi ili želji kupaca surađuju i sa drugim tvrtkama, ali Vaillant smatraju jednom od najvećih i najboljih tvrtki s kojom je najjednostavnije surađivati. Zato im je Vaillant uvijek prvi izbor.

U budućnosti, ako poslovne prilike i situacija na tržištu to dozvole, planiraju proširiti poslovanje na neke druge regije u Hrvatskoj. Ovdje, u prvom redu, misle na Istru na čijem su tržištu već duže vrijeme prisutni.

Slobodnoga vremena gospodin Ivan ima malo i voli ga provesti u krugu obitelji i u svom vinogradu koji mu je velika ljubav i hobi. Vinograd mu služi za opuštanje, kao mjesto gdje se lako oslobađa nakupljenoga stresa u poslovnim krugovima. Gospodin Ivan svim čitateljima poručuje da kupovinom Vaillantovog proizvoda nipošto neće pogriješiti.

Na kraju svi djelatnici Vaillanta zajedno želimo gospodinu Ivanu i njegovoj obitelji sve najbolje, a tvrtki Emos-promet želimo da s dobrim radom nastavi i u budućnosti kao što je to činila do sada na zadovoljstvo svih djelatnika Vaillanta.

M. K.



Osvajene nagrade ekipe Emos-promet



Uspješna nogometna ekipa Emos-promet



20 godina partnerstva -

zaslužuje veliko hvala!



Ove godine predstavništvo Vaillant u Hrvatskoj slavi svoj 20. rođendan. Iako nisu vremena velikih slavlja, ne možemo a da makar ne zahvalimo našim

partnerima koji su s nama od prvoga dana:

- gospodin Krunoslav Petrokov - Petrokov d.o.o.
- gospodin Željko Ipša - Termocommerce d.o.o.
- gospodin Tomislav Paić - Žepoh d.o.o.

Predstavništvo Vaillant u Hrvatskoj službeno je registrirano 13.3.1991. godine. Time su ujedno okončana i ona „stara“ vremena poslovanja putem carinskog skladišta i tvrtke

Ferimport. Ovaj važan korak u samostalnost robne marke u mladoj, samostalnoj državi zahtijevao je veliku količinu hrabrosti. Međutim, bez još hrabrijih partnera Vaillantova priča uspjeha zasigurno bi krenula sasvim drugim putem. U posljednjih 20 godina zajedno smo gradili imidž robne marke Vaillant, stvarali mrežu poslovanja, ali i otkrivali svoje tržište.

Bilo je uspona i padova, većih i manjih, ali zajedno smo uvijek našli put ka rješenju. Stoga se nadamo da će naše partnerstvo obilježiti još koje desetljeće u dalekoj budućnosti. Ne zaboravimo ovdje spomenuti i gospodina **Duška Paripovića**, iz tvrtke **Meteor grupa d.o.o.**, koji je nešto kasnije postao Vaillantov partner. Zajedničkim imenom ih volimo nazvati i „našom veličanstvenom četvorkom“!

Svim našim uvoznicima još jednom veliko hvala za zajednički odrađenih 20 godina uspjeha!

S. S.

XXVI. Međunarodni susret

stručnjaka za plin u Opatiji



U kongresnom centru Grand Hotela Adriatic u Opatiji od 4.-6. svibnja 2011. održan je XXVI. Međunarodni znanstveno-stručni susret stručnjaka za plin u organizaciji Centra za plin Hrvatska

d.o.o. i Hrvatske stručne udruge za plin koji je okupio više od 500 sudionika iz 17 zemalja. U trodnevnom programu održan je cijeli niz zanimljivih predavanja i prezentacija, a obuhvaćene su tematske cjeline kao što je:

- Projektiranje, izgradnja i održavanje plinskih sustava
- Istraživanje, proizvodnja i dobavljanje plina
- Novi energetske pravci i plin u naftnim kompanijama
- Efikasna primjena plina i obnovljivih energetskih izvora

Sukladno tradiciji Vaillant je prisustvovao skupu i održao prezentaciju na temu „Efikasno korištenje plina Vaillantovim uređajima“. Tijekom prezentacije izložena je problematika centralizirane proizvodnje toplinske i električne energije, emisije stakleničkih plinova te inteligentna Vaillantova rješenja za maksimalno iskorištenje plina kao energenta sa sustavima toplinske crpke Zeolit, mikrokogeneracije i gorivnih ćelija.

Vaillantova rješenja u korištenju prirodnog plina kao primarnog energenta u proizvodnji električne i toplinske energije važan su iskorak za budućnost, ali i poveznica prema korištenju vodika. Vaillant je pionir u razvoju uređaja na gorivne ćelije te s tehnologijom SOFC (Solid Oxide Fuel Cells) očekuje značajan uspjeh na svjetskome tržištu.

D. C.



Započela plinifikacija Dalmacije

Svečano obilježen početak radova

Energie
Vernünftig
nutzten

EVN

Energiju
koristiti
razumno

Dana 12. travnja 2011. u Babindubu započela je izgradnja prvog plinovoda na području Dalmacije.

Uz prigodnu svečanost i prisutne brojne predstavnike iz struke, političkog i javnog života započeli su radovi na polaganju plinske mreže prema krajnjim korisnicima u Zadarskoj županiji. Početak radova simbolički je obilježen početkom iskopa za polaganje plinovoda. Istaknuto je da bi prvi potrošači, među kojima je i Opća bolnica Zadar, trebali biti priključeni već u jesen 2011.

EVN Croatia plina d.o.o., nositelj je koncesije prvog dalmatinskog plinovoda. EVN je austrijska energetska tvrtka s podružnicama u 19 zemalja. Na dalmatinskom području (Zadar, Šibenik, Split) planirane su investicije u visini od 105 milijuna,

odnosno mogućih 130.000 novih korisnika. Navodimo zahvalu koju je EVN uputio Vaillant i ostalim partnerima za sudjelovanje na otvaranju građevinskih radova na izgradnji distribucijske mreže u Zadru.

S. S.



Zahvala

Hrvatske komore inženjera strojarstva



Poštovani!

Sa zadovoljstvom vas izvještavamo da je 2. međunarodni kongres Dani inženjera strojarstva ispunio naša očekivanja u stručnom i organizacijskom smislu. Kongres je okupio više od 400 sudionika iz 9 zemalja, održano je 17 predavanja, prezentirano 39 stručnih radova, predstavljani su svi strojarski fakulteti u Hrvatskoj, međunarodne stručne institucije te su prisustvovala ukupno 22 izlagača.

Za pozitivnu ocjenu kongresa zasluge svakako pripadaju i vama izlagačima koji ste svojom prisutnošću i prezentacijama koristili struci. Zbog svega toga vam u ime organizatora zahvaljujemo na sudjelovanju u radu kongresa i

vašem doprinosu što je 2. međunarodni kongres Dani inženjera strojarstva prerastao u jedan od najvećih skupova strojarske struke u Hrvatskoj.

Nadamo se da ste i vi ponijeli lijepe uspomene s Kongresa i iz Splita s 2. međunarodnog kongresa. Također se nadamo da ćemo vas vidjeti i za dvije godine na 3. kongresu Dani inženjera strojarstva, te da će ovaj događaj postati jedan od najznačajnijih skupova strojarske struke u regiji.

U ime Organizacijskog i Programskog odbora Kongresa hvala na Vašem sudjelovanju!

Luka Čarapović,
Predsjednik Hrvatske komore inženjera strojarstva

S. S.



Partnerstva



Solarni sustav auroTHERM

Održani seminari za

ovlaštene servise solarnih sustava

Kao što smo već najavljivali kroz Vaillantove publikacije tijekom mjeseca veljače i ožujka održani su seminari za članove VSS-a na temu solarnih sustava. Osnovni razlog za održavanje seminara, odnosno specijalizirane obuke je bolje upoznavanje servisera sa solarnim sustavima i njihovim specifičnostima. Analizom postojećih sustava utvrđen je velik broj nepravilnosti tijekom izvođenja instalacija i montiranja opreme što je najčešće bilo uzrokom nepravilnog rada sustava a u pojedinim slučajevima i potpune nefunkcionalnosti sustava.

U svrhu pravilne montaže i dimenzioniranja sustava, a potom i puštanja u pogon, odnosno održavanja, održana je obuka na kojoj su se serviseri bolje upoznali sa specifičnostima pojedinih rješenja i proizvoda. Naglasak je bio na predefiniranim sustavima i propisanim uvjetima za ugradnju. Stoga je dodatna pozornost posvećena ograničavajućim faktorima. Posebna pažnja dana je MSS sustavima, danas najkvalitetnijem rješenju po pitanju korištenja solarne energije. Neizostavni dio odnosio se na

praktični rad s odgovarajućom opremom, ponajprije zbog servisera koji se nisu imali prilike često ili uopće susretati sa solarnim sustavima. Ozbilnost kojom smo pristupili obuci potvrđuje i činjenica da smo tijekom mjeseca svibnja proveli ispitivanje servisera koji su prisustvovali seminaru. Ispitali smo njihovo teoretsko znanje i praktični rad te poznavanje programiranja solarnih regulacija. Rezultat obuke i ispitivanja dao je prvi popis Vaillantovih servisa koji su ovlašteni za puštanje u pogon i održavanje solarnih sustava.

U mjesecu lipnju održat će se i seminari na temu električnih uređaja, a koji će obuhvatiti proizvode kao što su eloBLOCK, VED, miniVED, VEN, VEK, VER i VES. Uzevši u obzir da u određenim dijelovima Hrvatske gdje nema zemnog plina korisnici često upotrebljavaju navedene proizvode, velik broj noviteta kod njih će svakako pobuditi zanimanje radi novih funkcija kao i tehnički naprednijih rješenja. Ulaganje u znanje jedini je ispravan put za pružanje kvalitetne usluge našim korisnicima, a ujedno i jamac uspjeha u poslovanju.

D. C.



Dobar glas daleko se čuje

Ljudi uglavnom vole kritizirati, međutim, rijetko kada čujemo pohvale. Upravo zbog toga u nastavku navodimo dvije zanimljive pohvale za rad naših servisera koje su stigle elektronskom poštom. Time i našim partnerima želimo dati poticaj i podsjetiti ih da se dobar glas uvijek daleko čuje i da dobar rad ipak ostaje zapažen. Sve korisnike ovim putem pozivamo da nam se slobodno jave i upute svoje komentare na rad naših partnera.

Predmet: Zahvala

Poštovani,

25. siječnja 2011. u 19:00 imao sam problema s uređajem pa sam kontaktirao vaše servise. Javio mi se gospodin Zlatko Štorek (op. a. El-plin d.o.o.) i uz njegovu asistenciju problem je riješen. Ovim putem želio bih mu još jednom zahvaliti na ljubaznosti i spremnosti da u bilo kojem trenutku pruži podršku korisniku. Lijepo je znati da mogu biti siguran i da se mogu pouzdati u vaše djelatnike. Želim vam što više zadovoljnih korisnika :)

S poštovanjem, N.H. (podaci u redakciji)

Predmet: Pohvala servisera

Poštovani,

Ovim putem željela bih pohvaliti izuzetno kvalitetan rad vaših servisera iz servisa PLINO-MONT.

Dečki su brzo izašli na teren, prepoznali kvar i još ga brže popravili te nam na taj način omogućili grijanje u uredu.

Pozdravi, I. Č. (podaci u redakciji)

Humanitarna akcija DND Servisa i Vaillant

Zlatni cekin

Prije gotovo dva mjeseca organizirana je humanitarna akcija DND SERVISA Slavonski Brod, (Termocommerca) i Vaillanta u Zlatnom cekinu, poliklinici za rehabilitaciju.

Zlatni cekin je poliklinika koja prima djecu s neuromuskularnim smetnjama, smetnjama lokomotornoga sustava i drugim oboljenjima središnjeg živčanog sustava. U ovaj centar dolaze djeca iz cijele Hrvatske, a tijekom čitave godine ondje boravi velik broj stalnih pacijenata, dok neki dolaze povremeno.

Centar ima mnogo vrhunskih stručnjaka koji svakodnevno rade s djecom i to su najčešće logopedi, defektolozi, pedijatri, odgajateljice i fizijatri. Uvjeti za rad znaju biti doista teški, pogotovo ljeti kada se temperature penju i do 35°C. „U današnjim vremenima teško je doći do novca kako bi se unaprijedila i poboljšala kvaliteta rada centra te često nailazimo na zatvorena vrata i novca jednostavno nema,“ govori fra Ilija. Baš zbog toga gospodin Nikola Orlović i fra Ilija Jerković došli su na ideju kako bi se barem u manjoj mjeri moglo pomoći centru u smislu subvencioniranje klima uređaja. Nikola se obratio predstavništvu sa svojom idejom o pomoći centru oko klima uređaja. Kako ovo nije ni prvi niti posljednji put da se predstavništvo uključilo u humanitarnu akciju odmah smo se odazvali i bacili na posao.

Centar je kupio 10 Vaillantovih klima u Termocommercu u Slavonskome Brodu po posebno odobrenim cijenama kako bi se dio prostorija Zlatnog cekina klimatizirao. Klima uređaje besplatno je montirao gospodin Nikola Orlović sa svojim sinom Davidom. Pomoću tih 10 uređaja klimatizirana je ukupno 1/3 prostorija centra čime je napravljen velik korak u povećanju kvalitete i poboljšanju uvjeta rada djelatnika i onih najmlađih. Prilikom posjeta Zlatnom cekinu početkom travnja fra Ilija dočekao nas je i nije krio veliko oduševljenje za poduzetu humanitarnu akciju. „Stvarno sam zahvalan Nikoli, a i cijelom predstavništvu Vaillanta za uloženi trud - malo je ovakvih tvrtki i ljudi koji rado priskaču u pomoć. Dodatno ste nas razveselili poklonima za djecu te će ona znati cijeniti ovu humanu gestu. Ovom prilikom želimo vam izraziti veliku zahvalu na svemu.“

Vaillant i njegovi partneri uvijek su tu kada treba pripomoći neku humanitarnu akciju i odraditi je „sa srcem“. Iskreno se nadamo da će se klinci centra Zlatni cekin ovog ljeta sretno igrati u prostorijama koje će rashladivati Vaillantovi klima uređaji.

M. Kol.



Nikola i David Orlović (DND Servis) montirali su klima uređaje



Montaža klima uređaja



Nakon obavljenog posla neizostavna je slika za uspomenu



Prava dobra djela čine se od srca

ne iz koristoljublja!



Miha Šiftar pušta u pogon klima uređaj



Unutrašnja jedinica u vrtiću Savska Domžale



Vanjska jedinica u vrtiću Savska Domžale

To su ujedno i riječi Bryana Robinsona, poznatog suvremenog autora i psihoterapeuta, koje dobro opisuju čin tvrtke Vaillant u suradnji s Loren Line d.o.o., našim dugogodišnjim partnerom instalaterom i serviserom.

Direktor tvrtke Vaillant d.o.o, gospodin Tomaž Bizjak, i direktor tvrtke Loren Line, gospodin Loren Kardum, odlučili su udružiti snage kako bi ljetne vrućine za djecu u vrtićima učinili podnošljivijima i ugodnijima.

Iako je moto vrtića Domžale „Neka našoj djeci sunce uvijek sja“, sunce ljeti može uzrokovati nesnosne uvjete. Upravo ta činjenica potaknula je Vaillant i Loren Line na zajedničku, hvalevrijednu akciju opremanja svih devet vrtića Domžale s najmanje jednim, ali u većini slučajeva s dva klima uređaja.

U razgovoru s voditeljicom vrtića Domžale, gospodom Janom Jukijano Pirman, odlučeno je da svaki vrtić sam odredi gdje želi postaviti klima uređaj.

Tvrtka Vaillant donirala je klima uređaje i materijal za montažu, a instalaciju je besplatno izvela tvrtka Loren Line. Svi uređaji instalirani su tijekom ožujka te sada mališani spremno čekaju ljetne vrućine.

Iako se na tržištu još uvijek osjeća ekonomska kriza te se tvrtke bore za opstanak, ova zajednička akcija tvrtki Vaillant i Loren Line pokazala je još jednom da u svijetu ima dobrih ljudi koji ne brinu samo za financijsku dobit.

I na kraju, što bi mogla biti bolja nagrada od smijeha djece koja se raduju svojim sportskim uspjesima ili smješka mališana kojima su ovi klima uređaji uljepšali dane tijekom nepodnošljivih ljetnih vrućina? Što može biti ljepše nego kad te gledaju dva velika, znatiželjna oka u kojima možeš vidjeti iskrenu zahvalnost, unatoč tome što riječi zahvale još ne znaju izreći.

Lijepo je znati da na ovome svijetu još uvijek postoje dobri ljudi.

M. J.



Obiteljska tvrtka

Trgocev d.o.o.

Obiteljska tvrtka Trgocev d.o.o. dugogodišnji je Vaillantov partner, osnovana 1990., u početku kao obrt za centralno grijanje i instalacije, čime se obitelj Petrovčič počela baviti još davne 1974. Uglavnom su se bavili prodajom vodovodnog i materijala za centralno grijanje te samim instalacijskim radovima. Prije 15 godina obitelj Petrovčič započela je izgradnju novog poslovnog objekta jer se obujam posla stalno povećavao. U većem prostoru odlučili su urediti i dodatni izložbeni prostor. Osnovnu djelatnost ujedno su nadopunili otvaranjem salona keramike i kupaonica.

Trgocev d.o.o. danas izvodi Vaillantove instalacije te ima i ovlaštenu servis Vaillantovih uređaja u Logatcu. Prošlogodišnje poplave u rujnu izazvale su velike štete u Logatcu. Tvrtka Trgocev odlučila je pružiti pomoć i izaći u susret svojim sugrađanima. U teškoj životnoj situaciji posebice su se našli stanovnici apartmanskih kuća pored rijeke Logaščice. Voda im je poplavila cijele stanove te je gotovo sve bilo uništeno.

U suradnji s Vaillantom i općinom Logatec poduzeće Trgocev ugradilo je šest plinskih, kondenzacijskih ecoTEC uređaja, koji su ponovo unijeli toplinu i toplu vodu u domove stanara tijekom prošle zime.

Budući planovi tvrtke Trgocev d.o.o. usmjereni su prije svega na nastavak poslovanja i praćenje svjetskih trendova, s fokusom na područje obnovljivih izvora energije. Ključni čimbenik pritom, osim kvalitetnog rada, ostaje i zadovoljstvo njihovih kupaca.

M. J.



Voda ne zna za granice; Logatec 2010.



Poslovna zona Logatec - centrala poduzeća Trgocev



Djelatnici poduzeća Trgocev ugrađuju Vaillant VFK 145 H



Objekt pored Logaščice, gdje je ugrađeno 6 ecoTEC aparata



Vokel d.o.o. Posušje

Ovlašteni uvoznik Vaillant uređaja za BiH



Bogat asortiman opreme za grijanje

Vokel d.o.o. je ugledno trgovačko društvo koje već više od dvadeset godina djeluje na tržištu BiH i izvan. Tvrtka je osnovana 1989. godine kao malo obiteljsko poduzeće sa samo pet zaposlenika. Strpljivim radom i upornošću, noseći se sa svim nepoznicama i poteškoćama na tržištu, Vokel se razvio

u prepoznatljiv brend i postao sinonimom za kvalitetu i pouzdanost. „Poštovati ugovoreno i napraviti kvalitetno već prvi put“ osnovna je misao vodilja u poslovanju ovoga poduzeća. Robna marka Vaillant već se dugi niz godina nalazi u zavidnom prodajnom programu ove tvrtke. Kao ovlašteni uvoznik Vaillanta, zasluženo nosi epitet jedne od najuspješnijih tvrtki na području BiH kada su u pitanju cjelokupna sustavna rješenja grijanja, hlađenja, klimatizacije i ventilacije objekata.

Kontinuirana edukacija

Ova tvrtka danas zapošljava više od 150 visokoobučenih i motiviranih osoba. Svjesni važnosti razvoja i ulaganja u ljudske potencijale, svojim zaposlenicima omogućava kontinuiranu edukaciju pridonoseći na taj način kvaliteti usluga za krajnje potrošače i poslovne partnere.

Od 2005. Vokel je prisutan i u Republici Hrvatskoj. Osnovne djelatnosti tvrtke Vokel su uvoz, izvoz i prodaja kategorija roba kao što su vodomaterijal, keramika, sanitarije, centralno grijanje, laminati i parketi. Prepoznatljivost Vokela na tržištu ogleda se u ponudi roba od renomiranih svjetskih proizvođača, velikog stečenog povjerenja kod poslovnih partnera, dobroj pokrivenosti tržišta, dosljednosti u provođenju poslovne strategije Uprave društva, iskustvu i profesionalnosti zaposlenika, timskom radu i planiranju. Na osnovi svega navedenog predviđa se daljnji pozitivan gospodarski rast Društva.

U navedenoj tvrtki prepoznat je i uspostavljen sustav upravljanja kvalitetom, prema zahtjevima norme ISO 9001:2000, čime se nastoje identificirati svi postupci koji su potrebni za normalno funkcioniranje Društva. Svjesni smo da se na zahtjevne potrebe naših kupaca i oštru konkurenciju na tržištu može odgovoriti samo ozbiljnim pristupom i maksimalnom angažiranosti svih zaposlenika.

Prodajna mjesta

Društvo Vokel danas raspolaže s oko 28 tisuća kvadratnih metara zatvorenog i 48 tisuća kvadratnih metara otvorenog skladišnog prostora, kao i odgovarajućim brojem dostavnih vozila. Moderno ureden izložbeno-prodajni salon u Vinjanima, površine 1.300 m² daje mogućnost Vokelovim kupcima da se uvjere u bogat asortiman proizvoda koji kvalitetom i izgledom zadovoljavaju svjetske standarde. Vokel možete posjetiti u prodajnim mjestima u Posušju (Vinjani), Sarajevu, Bihaću, Prijedoru, Bijeljini, Jajcu, Mostaru, Tuzli, Livnu, Brčkom i Trnu (Laktaši).

J. L.J.



Kupaonska garnitura najvišeg stupnja kvalitete i dizajna



Maksimalan užitak pri odabiru keramike



Vokel zadovoljava i najviše standarde uređenja životnog prostora



Vaillant & Fakom d.o.o.

Banja lučki velesajam „Grames 2011“



Atraktivni solarni sustavi su bili čest upit posjetitelja



Toplinska crpka polako postaje imperativ i kod nas

Najznačajnije gospodarske manifestacije „Banja lučkog velesajma“, Međunarodni sajam građevinarstva „GRAMES 2011“ i Međunarodni sajam dostignuća u elektroindustriji i strojarскоj industriji „Demi 2011“, održane su od 16. - 21. ožujka 2011. godine, jubilarni 15. put. Sajam slovi za jedan od najboljih u Bosni i Hercegovini, što je i ove godine potvrđeno, kako po broju posjetitelja, tako i po broju izlagača, kojih je ove godine bilo oko dvije stotine. Pored domaćih, tu su bili i izlagači iz Srbije, Hrvatske, Slovenije, Austrije, Italije, Španjolske, Njemačke i Kine. Kvaliteta štandova na ovom sajmu je na europskoj razini, a dokaz za to je da naši izlagači s ovom prezentacijom svojih proizvoda i djelatnosti izlaze i na sajmove na prostorima bivše Jugoslavije, ali i u cijeloj Europi.

U tri hale velesajma, oko 200 izlagača s područja projektiranja, gradnje i opremanja interijera i eksterijera, kao i opreme za grijanje i hlađenje, predstavilo je svoje proizvode i programe. Vaillantov štand ovoga je puta bio ureden u suradnji s dugogodišnjim partnerom, tvrtkom Fakom d.o.o. Banja Luka.

Smješten na privlačnoj lokaciji, štand je mamio poglede prolaznika. Naši dragi kolege, uz svesrdnu pomoć, rado su se odazvali na svačiji upit te prezentirali novitete iz Vaillantovog bogatog asortimana. Najviše pažnje poklanjalo se toplinskim crpkama i solarnim sustavima kao najboljim rješenjima u budućnosti u podršci sustava grijanja i hlađenja.

Osnovno poslovanje tvrtke obuhvaća projektiranje, montažu, inženjering i prodaju opreme za centralno grijanje, ventilaciju i klimatizaciju. Fakom je među pionirima u montaži, prodaji i servisiranju plinskih instalacija na području Republike Srpske. Tvrtka je prisutna na sajmovima posljednjih 10 godina gdje je i dobila nagradu „srebrna libela“ na Banja lučkom sajmu GRAMES 2005. godine. Počela je s radom davne 1990. godine kao obiteljska tvrtka. Zasnovana je na uvjerenju da je potreba klijenata od vrhunske važnosti, te je čitav tim posvećen ostvarivanju tih potreba. Rezultat je visoki stupanj poslovanja te profesionalan odnos prema stalnim mušterijama i njihovim preporukama.

J. L.J.



Do kvalitetnih rješenja se, ipak, lakše dolazi uz kavu



Pohvale tvrtki Fakom na profesionalnosti i srdačnosti



Veliki izložbeni prostor Vaillanta na porečkom sajmu

Vaillant na 1. sajmu

„NATURA DOM - EEC“ u Poreču

„NATURA DOM - EEC“ prvi je građevinsko-obrtnički sajam u Hrvatskoj s posebnim naglaskom na energetska učinkovitost, niskoenergetska i pasivna gradnja

Kao što smo i najavljivali, u Poreču je od 14. do 17. travnja u dvorani „Žatika“ održan prvi građevinsko-obrtnički sajam u Hrvatskoj s posebnim naglaskom na energetska učinkovitost, niskoenergetska i pasivna gradnja „NATURA DOM - EEC“. Sajam je organiziran u sklopu inicijative 'European Union Sustainable Energy Week' (Tjedan energetske održivosti Europske Unije - EUSEW) i prvi je takav specijalizirani sajam organiziran u Hrvatskoj.

U želji da pridonosimo promoviranju znanja o niskoenergetskoj i pasivnoj gradnji te predstavimo naše visokoučinkovite proizvode i proizvode koji koriste obnovljive izvore energije, Vaillant je na sajmu bio prisutan s velikim i profesionalno uređenim izložbenim prostorom. Posjetitelji porečkoga sajma mogli su se tako uvjeriti u opseg Vaillantovog prodajnog programa i naše opredjeljenje za visokoučinkovite proizvode. U Poreču je Vaillant premijerno u Hrvatskoj izložio:

- novu dizalicu topline zrak-voda geoTHERM VWL S
- zeolit plinsku toplinska crpku zeoTHERM VAS
- zračnu dizalicu topline u inverterskoj monoblok izvedbi Genia Air robne marke Saunier Duval.

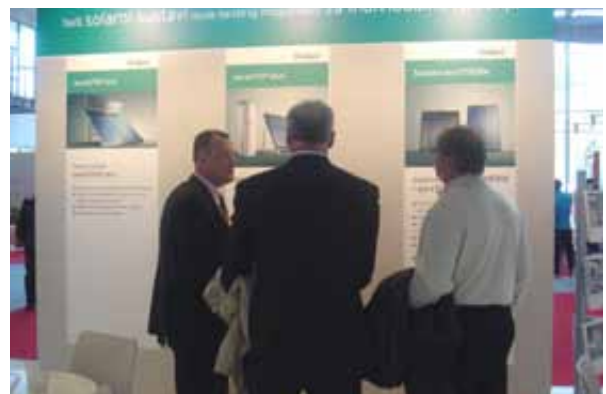
Obzirom na visoki potencijal iskorištenja sunčevog zračenja u cijeloj Hrvatskoj brojni su se poslovni partneri, kao i zainteresirani krajnji korisnici, na Vaillantovom štandu informirali o Vaillantovim proizvodima za solarnu pripremu potrošne tople vode i potporu grijanju. Posebnu je pozornost privukao višefunkcionalni spremnik allSTOR VPS za solarnu podršku grijanja, solarnu pripremu tople vode i pripremu bazenske vode. Osim toga, posjetitelji su mogli pogledati kondenzacijski kotao auroCOMPACT, s integriranim spremnikom i predpripremom za spajanje na solarni kolektor, nove regulacije calorMATIC 370/470, Vaillantove vakuumske i pločaste solarne kolektore, mikrokogeneracijski plinski uređaj ecoPOWER, ali i veliki broj izvedenih projekata s toplinskim crpkama zemlja/voda.

Tijekom tri dana trajanja sajma Vaillantov štand posjetio je i velik broj sudionika stručnih predavanja, organiziranih u okviru sajma i programa stalnog stručnog usavršavanja Hrvatske komore arhitekata. Mnogo zanimljivih predavanja uspjelo je okupiti veliki broj stručnjaka, a svoj doprinos dali su i predavači iz Vaillanta, dipl. ing. stroj. Boris Topličanec i dipl. ing. stroj. Dalibor Crnić.

J. Đ. P



Vaillantov štand posjetio je veliki broj sudionika stručnih predavanja



Krajnje korisnike posebno su zanimali solarni termalni sustavi



Osvrt na sajmove

Velika Gorica i Osijek

Tijekom vikenda 21. i 22. svibnja 2011. godine Vaillant je u suradnji sa tvrtkom Centromont iz Starog Čiča pored Velike Gorice bio prisutan sa svojim infomobilom na 9. proljetnom sajmu u Velikoj Gorici. Jedna od tema sajma bila je „Obnovljivi izvori energije i energetska učinkovitost“. S obzirom da je Vaillant vodeći proizvođač upravo takve opreme na području Republike Hrvatske, svi prisutni imali su se prilike putem infomobila upoznati sa svim proizvodima iz Vaillantovog solarnog programa kao što su tzv. „drain back“ solarni sustavi auroSTEP plus - jedinstveni na hrvatskome tržištu, termosifonski sustavi auroSTEP pro kao i naši solarni pločasti i cijevni kolektori auroTHERM. Veliko zanimanje posjetitelji su pokazali za Vaillantove geotermalne toplinske crpke geoTHERM koje su mogli pogledati i u našem izložbenom vozilu. Ovom prilikom zahvaljujemo gospodinu Ciglaru na domaćinstvu i dobro organiziranoj prezentaciji.

U razdoblju od 26. do 29. svibnja 2011. na osječkom Pampasu održan je 19. po redu sajam EXPO - međunarodni sajam graditeljstva i opreme. Kao i prethodnih godina u suradnji sa tvrtkom Žepoh, kojoj ovom prilikom zahvaljujemo na

dugogodišnjoj suradnji, tvrtka Vaillant nije propustila priliku prezentirati svoje proizvode pomoću infomobila na dobro posjećenom sajmu u Osijeku. Posjetitelji su imali priliku vidjeti novu generaciju Vaillantovih klima uređaja pod komercijalnim nazivom climaVAIR pro/plus, plinske kondenzacijske uređaje ecoCOMPACT i ecoTEC te konvencionalne uređaje atmo/turboTEC kao i ostale proizvode iz našeg prodajnog programa.

A. A.



Vaillant infomobil na sajmu u Velikoj Gorici

In memoriam

Zdenko Hudek

Poštovani kolege, s dubokim žaljenjem želimo vas obavijestiti da je u 60. godini preminuo naš prijatelj, kolega, dugogodišnji partner, član Vaillant Servis Sistema, ovlaštenu serviser i vlasnik servisa „HUDEK-PLIN“ Zagreb - gospodin Zdenko Hudek.

Gospodin Zdenko Hudek postao je ovlaštenu serviser tvrtke Vaillant još 1993. godine, a u proteklih gotovo 20 godina uspio je stvoriti jedan od najkvalitetniji servisa u gradu Zagrebu i Hrvatskoj.

Uvijek ćemo ga se sjećati kao čovjeka koji je istinski volio svoj posao te ga obavljao s velikom ljubavlju, poštenjem, upornošću i maksimalnom predanošću. Takav svoj stav prema serviserskom poslu i ljubav prema tvrtki Vaillant prenio je i na svoje djelatnike. Gospodin Hudek uvijek je bio spreman pružiti pomoć, dati savjet te svojim vedrim duhom oraspoložiti kolege. Ostat će nam u sjećanju i redovita serviserska druženja, prilikom kojih smo često zajedno,

uz jelo i piće, znali do dugo u noć raspravljati o lijepim i manje lijepim iskustvima serviserskog posla. Posebno bismo željeli spomenuti njegov, prije svega, prijateljski odnos prema djelatnicima Predstavništva Vaillanta te kako nas je mnogo puta znao nasmijati svojim dosjetkama i šalama. Izgubili smo jednog istinskog prijatelja, odličnog partnera i dobrog čovjeka. Neka mu je laka zemlja, a sjećanje na njega živjet će vječno u nama.



Gospodin Zdenko Hudek, desno

K. S.



Motozeka 2011.

Osijek



Tradicionalna manifestacija MOTOZEKO i ove je godine održana u Osijeku u organizaciji Moto kluba Osijek, grada Osijeka.

Kao i svake godine okupio se velik broj motorista članova MOTO KLUBA Osijek koji su se provozali Osijekom uz dvije najveće zvijezde cijele manifestacije - zeca Petrokova i Vaillantovog zeca.

Okupljanje je započelo na Trgu Ante Starčevića gdje su zečevi razveseljavali sve prisutne, a pogotovo one najmlade koji su se veselili svakojakim slatkišima. Najveća gužva stvarala se oko reda za slikanje sa zečevima koji su pozirali kao profesionalni modeli. Prekrasna sunčana subota izmamila je puno šetača koji su se

okupili na najvećoj uskršnjoj atrakciji i nitko nije ostao razočaran. Slatkiša je bilo za sve tako da su se i odrasli malo zasladili. Cijeli događaj popratilo je nekoliko osječkih novina i televizijskih programa kojima su članovi dali nekoliko intervjua.

Ovom prilikom željeli bismo zahvaliti članovima Moto Kluba Osijeka, gospodi Branki Alegić (Petrokov), ali i motoristima MUP-a koji su osiguravali cijelu manifestaciju. Vidimo se iduće godine u još većem broju!

M. Kol.

Vaše fotke



Originalni Vaillant muffini



Zec u posjeti Rimu.



Kod obitelji Marinko (KO PLIN, Slovenija) dobra veza sa zecom prenosi se i na najmlade



Sarajevske pčele posebno vole Vaillantovu klimu